

Key Account Manager (m/w) - West- und Norddeutschland

- das Unternehmen:**
- **modernes Unternehmen im Bereich Automotive / Zulieferer mit über 1 Milliarde € Umsatz im Konzern**
 - **die Gruppe beschäftigt über 5000 Mitarbeiter**
- der Standort:**
- **HomeOffice / Standort Auftraggeber: NRW** (Niederrhein / PLZ: 4*)
- die Aufgabe:**
- **verantwortlich für die Key-Kundenbetreuung im Independent Automotive Aftermarket (IAM) für die Regionen West + Norddeutschland**
 - zuständig als ständiger erster Ansprechpartner für die kundenseitigen Bereiche Einkauf, Qualität und Technik
 - Schnittstellenfunktion zwischen Kunde und den internen Bereichen Entwicklung, Projektmanagement, Produktion
 - federführend für die Erstellung von Angeboten
 - zu den Kunden gehören alle führenden Automobilhersteller und Industrieunternehmen aus den verschiedensten Bereichen
- das Profil:**
- **kaufmännische oder technische Ausbildung** (oder sonstiger vergleichbarer Abschluss)
 - **mehrjährige Berufserfahrung im Automotivegeschäft auf Industrieseite**
 - gute Vernetzung zu großen Kunden oder Kooperationen
 - gute Englischkenntnisse
- das Einkommen:**
- T€ _____ + PKW