

## **Service Sales Manager - OSS (m/w) - INTERIM-**

**Es handelt sich eine Position als Interimsmitarbeiter!**

**Die Stelle ist zunächst zeitlich befristet.**

**Bei gegenseitigem Gefallen ist es erklärtes Ziel, die Stelle längerfristig (>24 Monate) anzulegen!**

**das Unternehmen:**

- **weltweit aufgestelltes Unternehmen im Bereich Telekommunikation Netzausrüstung**
- **die Gruppe beschäftigt > 50.000 Mitarbeiter**

**der Standort:**

- **NRW / PLZ: 4\*** (Raum: Essen, Düsseldorf, Wuppertal)

**die Aufgabe:**

**Es geht insbesondere darum, die Dienstleistungen des Unternehmens im Bereich OSS (operating support system/ OSS IT) zu vermarkten!**

**Der Kandidat sollte bereits konkrete Netzwerke bei den großen Playern insbesondere der Mobilfunkbranche besitzen!**

- **federführend verantwortlich für die Durchführung des gesamten Angebotsprozesses**
- zuständig für die Projektdefinition
- Angebotserstellung in technischer, kommerzieller, rechtlicher und finanzieller Hinsicht
- Ermittlung der Kosten und Preiskalkulation
- Angebotspräsentation und Angebotsverhandlung
- Abstimmung von Vertragsangelegenheiten mit dem Kunden
- Kontrolle von Auftragseingang und Abrechnung

**das Profil:**

- **kaufmännisches oder technisches Studium** (oder sonstiger vergleichbarer Abschluss)
- **nachgewiesene Erfahrung in der Verhandlungsführung**
- **idealerweise gute Kenntnisse im Netzwerkumfeld Telco**
- gute Englischkenntnisse

**das Einkommen:**

- Tagessatz